



Ingénieur(e) commercial(e) grands comptes services IT(H/F)

Description de l'emploi

Rejoignez Thales, leader mondial des technologies de sûreté et de sécurité pour les marchés de l'Aérospatial, du Transport, de la Défense et de la Sécurité. Fort de 62 000 collaborateurs dans 56 pays, le Groupe bénéficie d'une implantation internationale qui lui permet d'agir au plus près de ses clients, partout dans le monde.

Nos équipes de l'activité Systèmes d'information critiques et cybersécurité fournissent des services et des solutions globales optimisant la performance, la résilience et la sécurité des systèmes d'information afin de faire face aux ruptures technologiques et aux cybermenaces.

La Direction commerciale Paris Ouest recherche un/une Ingénieur(e) Commercial(e) Grands Comptes (H/F)
Poste basé à Vélizy (78).

QUI ETES-VOUS ?

De formation supérieure (bac+5) type école de commerce, vous avez au minimum 7 ans d'expérience dans le domaine commercial du service IT.

Vous êtes en veille sur l'évolution des technologies IT et avez déjà travaillé sur des offres dans le domaine de l'infogérance, du cloud, du développement logiciel et/ou de la cybersécurité en particulier dans les secteurs de marché du transport, de l'énergie ou de la banque/assurance.

Vous êtes un(e) chasseur(se) et recherchez une nouvelle opportunité avec une forte orientation business développement.

Vous êtes en mesure d'identifier des opportunités structurantes et de développer rapidement un pipe en particulier autour de sujets orientés infogérance, cloud, transformation IT et cybersécurité...

Vous appréciez le travail en équipe et êtes reconnu(e) pour votre dynamisme, votre fiabilité, votre autonomie et votre proactivité.

CE QUE NOUS POUVONS ACCOMPLIR ENSEMBLE :

En nous rejoignant, vous serez rattaché(e) au Directeur commercial Paris Ouest, vous vous verrez confier les missions suivantes :

- Assurer la prise de commandes, par des actions en amont avec les équipes de business development jusqu'aux phases de réalisation de ventes (qualification, suivi des opportunités, production d'offres, négociation ...)
- Assurer la fidélisation client (suivi de la satisfaction client, mise en place d'actions, anticipation des attentes ...)
- Définir et conduire la stratégie de développement sur les comptes cibles
- Développer des opportunités sur des comptes désignés en faisant la promotion de l'ensemble des offres de la société
- Assurer un reporting clair et fiable vers la direction commerciale et la direction générale (synthèse et suivi des prévisions commerciales)

La perspective de rejoindre un Groupe innovant vous motive ? Alors rejoignez-nous en postulant à cette offre.

Adresse URL du site externe https://thales.wd3.myworkdayjobs.com/Careers/job/Vlizey-Villacoublay/Ingénieur-e--commercial-e--grands-comptes-services-IT-H-F-_R0042106-1

Intitulé du partage sur les réseaux sociaux On cherche un(e) Ingénieur(e) commercial(e) grands comptes services IT(H/F) !

Détail de l'emploi

Code de la demande de poste R0042106



Site	Vélizy-Villacoublay
Date de publication	26/10/2018 - il y a 4 mois
Famille d'emplois	0203 - VENTES DOMESTIQUE
Type d'horaire	Temps Plein
Type d'emploi	CDI
Organisation hiérarchique	FRA SIXCIS Direction Commerciale TS - PO Commerce TS 1 (EMMANUEL CHEYRON (T0147946))

Recruteur

AURELIE FOSTIER (T0189382)

Responsable de l'embauche

EMMANUEL CHEYRON (T0147946)

Membres de l'équipe**Emplois similaires**

Account Manager Cyber (H/F)