



Account Manager Cyber (H/F)

Description de l'emploi

Les équipes commerciales recherchent un/une **Account Manager Cyber**
Poste base à Vélizy le Bois

QUI SOMMES-NOUS ?

Thales propose des systèmes d'information et de communication sécurisés et interopérables pour les forces armées, les forces de sécurité et les opérateurs d'importance vitale. Ces activités, qui regroupent radiocommunications, réseaux, systèmes de protection, systèmes d'information critiques et cybersécurité, répondent aux besoins de marchés où l'utilisation des nouvelles technologies numériques sont déterminantes. Thales intervient tout au long de la chaîne de valeur, des équipements aux systèmes en passant par le soutien logistique et les services associés.

Sur le site de Vélizy le Bois, les équipes développent et installent des systèmes d'information de commandement et de renseignement, systèmes et solutions de sécurité pour les villes, les États et les infrastructures critiques. Sur le site, les équipes effectuent également la conception, le développement et les activités de service pour les systèmes d'information critiques et de cybersécurité. Le site abrite également les équipes en charge des solutions de supervision et de signalisation ferroviaire pour les grandes lignes et les réseaux de trafic urbain.

QUI ETES-VOUS ?

De formation supérieure (bac+5) type école de commerce, **vous avez au minimum 3 ans d'expérience dans une entreprise de service numérique** ?

Vous êtes en veille sur l'évolution des technologies informatiques et vous avez une appétence particulière pour les sujets liés à la sécurité de l'information ?

Vous avez déjà élaboré et commercialisé des offres de services au forfait dans le domaine de **l'infogérance ou, mieux, de la cybersécurité** ?

Vous êtes un(e) chasseur(se) et vous recherchez une nouvelle opportunité avec une forte orientation business développement, sur un marché en pleine expansion ?

Vous êtes en mesure d'identifier des opportunités structurantes et de développer rapidement un pipe autour de sujets orientés cybersécurité ?

Vous appréciez le travail en équipe et êtes reconnu(e) pour votre dynamisme, votre fiabilité, votre autonomie et votre proactivité ?

CE QUE NOUS POUVONS ACCOMPLIR ENSEMBLE :

En nous rejoignant, vous serez rattaché(e) au responsable commercial de l'activité Services de Cybersécurité, vous vous verrez confier les missions suivantes :

- Développer des opportunités sur des comptes désignés en faisant la promotion de l'ensemble des offres de la société (Vente de solutions complexes pour la gestion de système critiques : Conseil, SOC, audit, analyses cybersécurité, vulnerability management, Threat intelligence)
- Assurer la prise de commandes, depuis les actions de prospection en amont jusqu'aux phases de réalisation de ventes (qualification, suivi des opportunités, production d'offres, négociation ...)
- Assurer la fidélisation client (suivi de la satisfaction client, mise en place d'actions, anticipation des attentes ...)
- Définir et conduire la stratégie de développement sur les comptes cibles
- Assurer un reporting clair et fiable vers la direction commerciale et la direction générale (synthèse et suivi des prévisions commerciales et des ventes)

La perspective de travailler sur un des sujets du moment les plus en vue dans une équipe dynamique

vous motive ? Alors rejoignez-nous en postulant à cette offre !

Adresse URL du site externe https://thales.wd3.myworkdayjobs.com/Careers/job/Vlizy-Villacoublay/Account-Manager-Cyber--H-F-_R0039295-1

Intitulé du partage sur les réseaux sociaux On cherche un(e) Account Manager Cyber (H/F) !

Détail de l'emploi

Code de la demande de poste R0039295
Site Vélizy-Villacoublay
Date de publication 05/10/2018 - il y a 4 mois
Famille d'emplois 0203 - VENTES DOMESTIQUE
Type d'horaire Temps Plein
Type d'emploi CDI
Organisation hiérarchique FRA SIXSBD Commerce France TCS 2 (THIERRY PREVITERA (T0005865))

Recruteur



NICOLAS DUPE (T0188906)

Recruteur

Camille HONGRE (T0207927)

Responsable de l'embauche

THIERRY PREVITERA (T0005865)

Membres de l'équipe

Emplois similaires

Ingénieur(e) commercial(e) grands comptes services IT(H/F)