



Responsable de Région (H/F)

Le Groupe

Vous souhaitez évoluer dans un environnement dynamique alliant convivialité et innovation ?

Identicar a construit un modèle de management alternatif basé sur une collaboration étroite entre l'ensemble des équipes et un fort engagement de chacun dans les projets moteurs pour le développement de l'entreprise. Visant l'enchantement de ses collaborateurs autant que celui de ses clients, Identicar s'est hissé directement à la 3e place du palmarès Happy At Work en 2017.

Identicar, c'est une équipe de passionnés qui a pour mission de protéger et accompagner les automobilistes dans leur quotidien. Comment ? En leur facilitant la vie grâce à une offre innovante et à des conseillers clients aux petits soins.

Premier Club Automobile français avec plus de 900 000 membres, Club Identicar est à leurs côtés tout au long de la route, avec des services de protection contre le vol, d'assurance complémentaire et d'assistance connectée. Fidèle à son esprit pionnier, l'entreprise familiale ne cesse d'innover et de se transformer.

L'énergie des 200 collaborateurs porte ses fruits : Identicar une croissance à 2 chiffres depuis 7 ans et atteint 68 M € de chiffre d'affaires en 2017.

Les missions

Rattaché(e) au Directeur Régional, vous êtes responsable de la commercialisation en vente indirecte des produits et services du Club Identicar auprès de notre réseau de concessions automobiles.

Votre mission : vendre et faire vendre les produits et services du Groupe en créant des relations de proximité avec notre réseau.

Vous développez notre réseau de partenaires de par :

- La négociation et la bonne gestion des accords commerciaux avec la Direction des concessions partenaires ;
- L'accompagnement soutenu des équipes de nos revendeurs (vente, atelier, administration) : formation, proximité, challenges ;
- La prospection régulière et soutenue de nouveaux partenaires commerciaux sur votre secteur ;
- La bonne administration et le reporting régulier de votre activité auprès de la Direction Commerciale.

Part d'élevage : 70%

Part de chasse : 30%

Secteur à Pourvoir : Yvelines – Hauts de Seine – Essonne – Val d'Oise

Le profil recherché

Formation : Bac+2 avec expérience significative – Bac+5 (ESC ou équivalent)

Expérience : Animation de réseaux de distribution, de préférence dans l'environnement automobile ou les services.

Qualités attendues :

- Excellente présentation
- Rigueur, ténacité et réactivité
- Grandes qualités relationnelles
- Excellent négociateur
- Sens du résultat
- Mobilité géographique (2 nuits par semaine à l'hôtel en moyenne)

Connaissances requises :

- Parfaite maîtrise des outils informatiques
- Permis de conduire (B)

Type de contrat : CDI